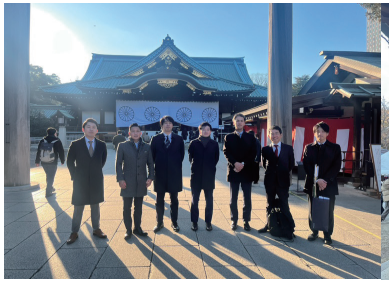
株式会社 サクシード広報誌
SUCCEED PRESS
2024 年 1 月発行

栃木・東京・埼玉の各拠点で新年のご祈願へ。


東京 靖国神社

埼玉 氷川神社

栃木 大前神社

2024 年テーマ
「シンカ：続日本のサクシードへ！」

新年のご挨拶

～ 2024 年、それぞれの取り組みにシンカを ～

皆様　あけましておめでとうございます。本年もよろしくお願いいたします。新年に 2024 年のテーマを年初方針として発表いたしました。今年は、経営理念である「次世代により良い社会を引き継ぐ」ための取り組みへと回帰そして、3 つのシンカを念頭において活動して参ります。

まず 1 つ目は、生命体や文明がより高次元に発展する意味を持つ「進化」、これはメンバー一人一人がより高いスキルや知見を得ることで会社自体を新たに創造、発展させることを意味します。次に真の価値を意味する「真価」これは既存のサービスを刷新することで、お客様にとってより本質的な価値を感じていただけるサービスに昇華させていくことを念頭に置いています。最後により深く突き詰める意味を持つ「深化」、より地域に、お客様に深く、熱く関係性を築くことで独自の立ち位置を確立して参ります。

この 3 つのシンカをテーマとし、ビジネスモデル、運営手法、各サービスをそれぞれ革新します。そして、来るべき 2030 年のミッション達成に向けてよりお客様にとって必要なサービスを地域から発信し、イノベーションを起こし続ける担い手として成長します。その結果、唯一無二の事業承継をテーマにした地域コンサルティング会社としての地位を確立させて参ります。

それでは、2024 年のサクシードに乞うご期待ください！

代表取締役　水沼 啓幸

≪サクシード 2030 年ミッション≫

2030 年までに日本の中小企業における事業承継課題を解決する

2030 年までに地域の中小企業に対する事業承継領域におけるコンサルティングサービスを核とし、ともに新たな事業創造を行うことでお客様の未来創造に貢献する。そして、日本国内において最もなくてはならない、必要とされる会社になる。

企業紹介 × 有限会社田村工機

本社　栃木県真岡市石島 723
TEL　028-574-0574
HP　https://tmr.co.jp/

創業 1973 年、50 年以上栃木県真岡市で金属旋盤加工を行い、日本のものづくりの根幹を支えるものづくりのプロ集団です。長きにわたりコネクタ部品を中心に精密加工に特化した製品を制作し、メーカーのサプライヤーとして成長してきました。近年は、永年培ってきた技術と、弊社の公的支援で導入をサポートさせていただいた先端設備を活かして、新商品開発に積極的に取り組み高性能とデザイン性を備えたアウトドア用鍋「Cooker（クッカー）」を開発しました。

工場内写真

自社開発商品「Cooker」

「トヨタイムズ」に紹介されました。

真岡市ふるさと納税返礼品

数量限定での販売は毎回売り切れとなるなど大きな人気を博しています。さらに、自社開発のアウトドア商品が他社の目に留まり、レクサス社とのコラボレーションで新商品開発を行いトヨタイムズに取り上げられるなど、業界の枠を超えた共創を実現しています。こうした高付加価値な自社開発商品を展開する取組みや経営は、栃木県の「経営革新計画」の認定を受けています。また栃木の技術ブランドである「栃木県フロンティア企業」の認証を取得し、栃木県のものづくりを代表する企業として活躍しており、真岡市のふるさと納税返礼品にも選出されています。こうした認定や認証の取得においても、弊社サクシードが公的支援の伴走サポートをさせていただいております。

発行元　株式会社 サクシード
所在地　栃木本社　栃木県宇都宮市平松本町 326-9
埼玉　埼玉県さいたま市大宮区上小町462 2F
東京　東京都千代田区岩本町 3-3-5　6F
電話　028-678-2238（代表）
Webサイト　https://succeed-biz.jp
電子メール　contact@succeed-biz.jp

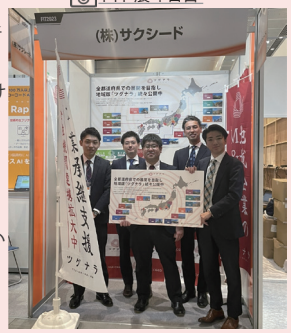
FIT2023 東京出展！金融機関の皆様に「ツグナラ」活用をご提案

弊社は、10 月 26 日と 27 日の 2 日間にわたり、東京で開催された FIT2023 に出展しました！ FIT への出展は大阪を含め、今回で 3 年連続となります。出展ブースでは、弊社のコンサルタントが、ご来場いただいた提携先、金融機関の皆様に、地域の経営資源の引き継ぎを支援する「ツグナラ」を活用した第三者承継について説明しました。

金融国際情報技術展「FIT（Financial Information Technology）」は、日本金融通信社の金融総合専門紙「ニッキン」が主催する、国内最大の「金融機関のための IT フェア」です。金融機関の関係者と出展企業との商談や情報交換の場として活用されています。155 社が出展し、2 日間で約 1 万 6000 人が来場した今期 FIT のテーマは「顧客起点で目指すウェルビーイング経営」で、コロナ明けということもあり、弊社のブースも昨年以上の来場者の方々で賑わいました。お世話になっている専門家や金融機関の皆様も多く来場され、情報交換をするとともに改めて「ツグナラ」への理解を深めていただきました。

昨年 9 月には、FIT2023 大阪にも初めて出展し、関西地方の金融機関様、専門家、企業様との新たな出会いや情報交換から新たなご縁が生まれました。「ツグナラ」をご存じの方やご興味を持っていただいた方も多く、関西地域でも今後ますますのご縁が期待されます。今後も「ツグナラ」をより多くの地域に展開し、日本の風土に合った第三者承継と地域内マッチングの礎を築いていくことを目標に、連携を進めて参ります。

FIT 展 1 日目



FIT 展 2 日目

道頓堀のグリコ前で

社内での健康増進への取り組み、紹介します!

弊社では、経営的な視点で社員の健康増進を図る「健康経営優良法人 2023」の認証を取得し、「健康経営」の取り組みを実践しています。今回は、直近数カ月の間に実施された「健康セミナー」と「ラジオ体操」についてご紹介します！　昨年 11 月に行われた「健康セミナー～職場でちょいトレ！講座～」には、リモートも含めて 13 名が参加し、外部のトレーナーの方からストレッチや呼吸方法を学びました。

セミナー前半には、トレーナーの方から「運動不足や座りっぱなしは喫煙や高血圧に次いで死亡リスクが高い」との話があり、デスクワークの多い社員からは「気を付けなきゃね」という声が聞かれました。セミナー後半には、離席せずその場でできるストレッチなどをトレーナーの方とともに実践し、受講後は「職場でもなるべく歩くようにしたい」「短い時間でもスッキリした！」といった前向きな感想が寄せられました。

また、毎週木曜の朝礼時には全社員で「ラジオ体操」を行っています。朝一番に体を動かすことで心身が活動モードに切り替わり、始業時から仕事に集中して取りかかれるなどの効果があります会話も弾み、社内コミュニケーションのきっかけにもなっている取り組みです。今後も、運動の習慣化により、仕事に打ち込める職場づくりに励んでいきます！

おかえりなさい！三島さん with ひなたちゃん

穏やかな物腰とおもてなしの姿勢に、お客様だけではなく社内のファンも多いコンサルタントの三島さん。サクシード初の育休取得を経て、1 児の母となりました。今年 2024 年 4 月には、コンサルタントとして復帰する予定となっています。

三島さんは、育休取得前には Web マーケティングを担当し、Web サイトや EC サイト制作のディレクションを中心に、SNS やメルマガ運用のサポートも行っていました。中小企業の課題である Web まわりの施策支援で活躍し、お客様からも高い評価をいただいていました。

30 代になり、仕事での将来的な目標も明確になった一方で「家庭も大切にしたい」と思うようになり、産休の取得により、仕事と子育ての両立を目指すことに決めました。入社時から水沼社長に相談していたこと、仕事仲間から背中を押してもらえたことも、育休取得に踏み切るきっかけや安心感に繋がったそうです。

「お客様や社員の皆さんとまた色々な課題に挑戦し、悩んだり反省したり、成功を喜べる毎日を想像するとわくわくもします」と復帰に向けて前向きな考えを語ってくれました。

復帰後、産休前と同じく Web マーケティングを中心とした仕事を行う予定です。

また一緒に働けることを、社員一同楽しみにしております！

社員として初めて産休・育休を取得させていただき、会社にはとても感謝しています。復帰後は今までの 3 倍速く動き、久々の仕事で必死だと思うので穏やかな人でいられるように気を付けたいと思います!!　三島 咲也子

第2弾！ 社会人一年目！新卒コンサル平内の東奔西走 ～コンサルの仕事と心構え～

Q：コンサルタントという仕事を選んだ理由は？

人と関わり合いながら、地域活性化に向けてお手伝いできる仕事だったからです。もともと人との交流が好きで、就活のときにはフロントで働ける仕事に応募していました。地域活性化が社会課題となる今は、中小企業を支援し元気にしていくことが、地域の人や街の豊かさに繋がると考えています。

Q：仕事での自分の強みは？

新卒であるからこそ、何事もがむしゃらに頑張ることです。初めてのことも多いので、分からないときは先輩の力も借りながら前向きに取り組むように心がけています。お客様や社員の方からの信頼は、自分自身の成長にも繋がると信じています!

Q：理想のコンサルタント像は？

「お客様が安心して話せる」コンサルタントです。私の携わる『ツグナラ』の取材では「会社は人生そのもの」とお話する経営者様が多くいらっしゃいます。お客様の心や歴史が詰まった会社や社員さんたちをサポートするには「平内さんにお願いしてよかった」と言ってもらえるような素養を磨いていかなければいけないと思っています。先輩方の姿や自主学習を通して、一歩ずつでも確実に、昨日の自分よりもステップアップしていきます!

Q：チャレンジ中のこと、挑戦したいことは？

今は SNS 運用のため、マーケティングを中心とした基礎を勉強しています。また、コンサルタントの基礎固めとしては日商簿記の資格取得を目指しています。今後は少子高齢化や人口減少などにより「人」に関するお悩みが増えるだろうと考えているので、サクシードのツグナラや教育事業、私の得意な SNS 運用を通して、お客様のお力になれるように頑張ります!

Twitter も更新中です！